

# الوحدة 4 الرابعة

إجراءات التنافس على السلسلة

تقوم هذه الوحدة بوصف المواقف التي يحدث بها تنافس على سلاسل gTLD المقدم لها الطلب، **والطريقتين المتاحتين والطرق المتاحة** لمقدمي الطلبات لحل حالات التنافس هذه.

## 1-4. التنافس هل يوجد تنافس على السلسلة؟

يحدث التنافس على السلسلة عندما:

1. يقوم اثنان أو أكثر من مقدمي الطلبات لسلسلة نطاق gTLD متطابقة بإكمال جميع المراحل السابقة من التقييم وعملية حل النزاع بنجاح؛ أو
2. يقوم اثنان أو أكثر من مقدمي الطلبات لسلاسل TLD متشابهة بإكمال جميع المراحل السابقة لعملية التقييم وحل النزاع بنجاح، ويُعرف التشابه في السلاسل بأنه احتمالية إحداث إرباك للمستخدم إذا تم تفويض أكثر من سلسلة.

لن تقوم منظمة ICANN بإعتماد طلبات سلاسل gTLD المقترحة المتطابقة أو تلك التي ستتسبب في ارتباك في السلسلة، والتي يطلق عليها سلاسل متنافسة. إذا حدث أي من الموقفين 1 أو 2 أعلاه، فستنتقل مثل هذه الطلبات إلى حل التنافس إما من خلال **التقييم المقارن أو مزاد علني**، وكلاهما **موضح بتقييم أولوية المجتمع (المقارنة)**، في بعض الحالات، أو من خلال المزاد. وكلا هاتين العمليتان **موضحتان** في هذه الوحدة. يشار إلى مجموعة من الطلبات المقدمة لسلاسل متنافسة كمجموعة تنافس.

**للحصول على وصف كامل للاعتبارات المتعلقة بإجراءات التنافس على السلسلة، انظر** **المذكرة التوضيحية على الموقع** <http://www.icann.org/ar/topics/new-gtlds/string-contention-18feb09-ar.pdf>

### 4.1.1.1-1-4 تعريف مجموعات التنافس

مجموعات التنافس هي مجموعات من طلبات تحتوي على سلاسل نطاق gTLD متطابقة أو متشابهة تم التقدم بطلبها. (في هذا الدليل المساعد **لمقدم الطلب لمقدمي الطلبات**، تعني كلمة "متشابهة" سلاسل "متشابهة" السلاسل التي تكون متشابهة جداً للغاية لدرجة **أنه من المحتمل أنها تخلق احتمالية ارتباك للمستخدم ويمكن أن ينشأ إرباك يضر بالمستخدمين** يؤدي هذا الارتباك لدى المستخدم إذا كانت **سلسلتا gTLDs المتشابهتان مغموضتين أكثر من سلسلة واحدة من سلاسل gTLD يتم تفويضها** في منطقة الجذر). **يتم ويتم تحديد مجموعات التنافس أثناء التقييم المبدئي من بعد مراجعة جميع كل سلاسل نطاق gTLD التي تم التقدم بطلبها للحصول عليها**. سنقوم منظمة ICANN بنشر مجموعات **التنافس قرب انتهاء تنافس مبدئية مع نهاية فترة التقييم المبدئي المبدئية**، وستقوم بتحديث مجموعات **التنافس حسب الضرورة أثناء مراحل التقييم وحل النزاعات**.

سيتم تخصيص طلبات سلاسل نطاق gTLD المتطابقة ألياً لإحدى مجموعات التنافس. على سبيل المثال، إذا تقدم كل من مقدم الطلب أو مقدم الطلب بطلب لـ TLDSTRING، فسيتم إعلانهما ضمن إحدى مجموعات التنافس. **كما يأخذوياً في هذا الاختبار في الاعتبار الخاص بالسلاسل المتطابقة معاملات نقاط الرموز الواردة بجدول مراجع اللغات المتعلقة بذلك الترميز المدرجة في أي جدول IDN ذي صلة.**

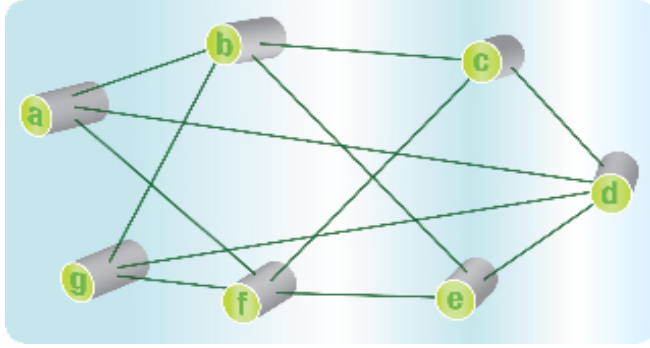
سيقوم أيضاً فاحصو الهيئة التشابه في السلاسل بمراجعة المجموعة الكاملة لعناوين السلاسل التي تم التقدم لطلبها؛ لتحديد ما إذا كانت السلاسل المقترحة في أي طلبين أو أكثر متشابهة جداً لدرجة أنها قد تتسبب في إحداث إرباك يضر بالمستخدم إذا تم السماح لها بالتواجد معاً في نظام DNS. ستقوم اللجنة بمثل هذا التحديد لكل زوج من سلاسل نطاق gTLD التي تم التقدم بطلبها. **يتمتع هي تكون نتيجة مراجعة ارتباطك بالسلاسل التشابه الموضحة في القسم الفرعي 2-1-1-1 من الوحدة 2 الثانية هو تحديد مجموعات التنافس بين الطلبات التي لها علاقات بها علاقة تنافس مباشرة أو غير مباشرة مع بعضها البعض.**

**وبالإضافة إلى ذلك، يمكن أن يقوم مقدم طلب بتقديم اعتراض على ارتباطك السلسلة (كما هو موضح في الوحدة الثالثة) ضد طلب آخر مدعياً أن السلسلة الأخرى التي تم التقدم للحصول عليها تشبه إلى حد كبير السلسلة الخاصة به مما يؤدي إلى جعل تفويض كلا السلسلتين أمراً قد يجعل حدوث الارتباك لدى المستخدم شيئاً محتملاً. وفي حالة الموافقة على الاعتراض، تتم زيادة مجموعة التنافس (ارجع إلى القسم الفرعي 4.1.2 أدناه).**

يتم اعتبار سلسلتين في تنافس مباشر إذا كانتا متطابقتين أو متشابهتين جداً لدرجة وجود احتمالية إرباك المستخدم إذا تم تفويضهما كسلاسل TLD في منطقة الجذر. من الممكن أن يجتمع أكثر من اثنين من مقدمي الطلبات في موقف تنافس مباشر: إذا تقدم أربعة من مقدمي الطلبات المختلفين بطلب سلسلة نطاق gTLD نفسها، فسيكونون جميعاً في تنافس مباشر مع بعضهم البعض.

تصبح سلسلتان في تنافس غير مباشر إذا كانتا كلتاهما في تنافس مباشر مع سلسلة ثالثة، ولكن ليس مع بعضهما البعض. يتم شرح التنافس المباشر والتنافس غير المباشر بتفاصيل أكثر خلال المثال التالي.

في الشكل 1-4، تشكل السلسلتان A و B مثلاً على التنافس المباشر. تشكل السلسلتان C و G مثلاً على التنافس غير المباشر. دخلت كل من C و G في تنافس مع B، ولكن ليس مع بعضهما البعض. يمثل الشكل في مجمله مجموعة تنافس واحدة. **تتكون وتتكون** مجموعة التنافس من جميع الطلبات المرتبطة ببعضها بواسطة التنافس على السلسلة، بشكل مباشر أو غير مباشر.



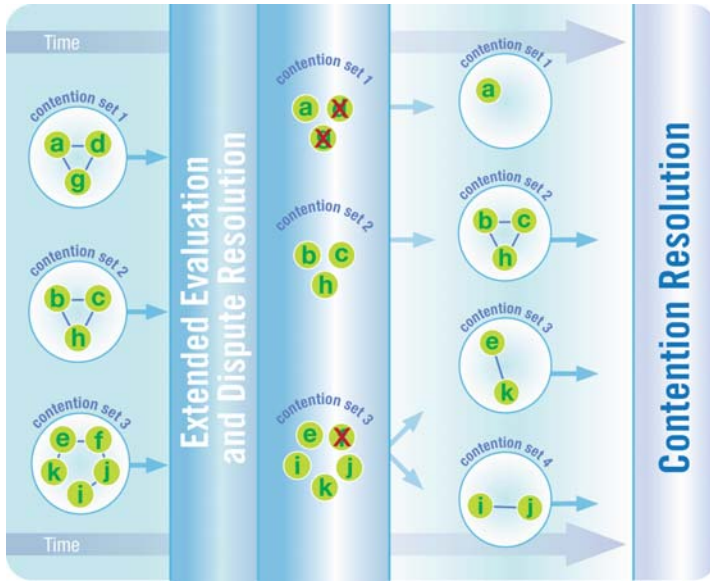
الشكل 4-1 - يمثل هذا الرسم التوضيحي مجموعة تنافس واحدة تعرض كلاً من السلاسل المتنافسة بشكل مباشر والسلاسل المتنافسة بشكل غير مباشر.

حيث يتم تحديد مجموعات التنافس **المبدئية** أثناء تقييم مبدئي، لا يمكن وضع تصور التكوين النهائي لمجموعات التنافس إلا بعد الانتهاء من خطوات عملية التقييم وحل النزاع. وذلك بسبب أن أي طلب يتم استيعاده خلال هذه **الخطوات العملية**، يمكنه أن يشكل تعديلاً على مجموعة تنافس محددة في مرحلة سابقة. فقد تنقسم مجموعة تنافس إلى مجموعتين، أو قد تتم إزالتها معاً كنتيجة لتقييم موسع أو إجراء حل نزاع.

راجع الشكل 4-2: في مجموعة التنافس **رقم 1**، تم استبعاد الطلبات D و G. أصبح الطلب A هو الطلب الوحيد المتبقي، لذا لا توجد منافسة موجودة لحلها.

في مجموعة التنافس **رقم 2**، تم الانتهاء بنجاح من التقييم الموسع وحل النزاع لجميع الطلبات، لذا تبقى مجموعة التنافس الأساسية لحلها.

في مجموعة التنافس **رقم 3**، تم استبعاد الطلب F. نظراً لأن الطلب F كان في تنافس مباشر مع E و L، ولكن E و L ليسا في تنافس مع بعضهما البعض، فستنقسم مجموعة التنافس الأساسية إلى مجموعتين: واحدة تحتوي على E و K في تنافس مباشر وواحدة تحتوي على L و J.



الشكل 4-2 - لا يمكن بدء حل التنافس على السلسلة حتى ينهي جميع مقدمي الطلبات داخل إحدى مجموعات التنافس جميع المراحل السابقة المعمول بها.

ثم يجب أن يتم حل حالات التنافس المتبقية من خلال التقييم تقييم أولوية المجتمع (المقارن) أو طرق أي وسيلة أخرى وفقاً للظروف. في هذه العملية عملية حل النزاعات، تقوم منظمة ICANN بمخاطبة بالتعاطي مع كل مجموعة تنافس للوصول إلى حل واضح لتوفير حل يتسم بالوضوح.

وكما هو موضح في مكان آخر من هذا المستند، قد هذه الوثيقة، يمكن أن يتم حل حالات التنافس من خلال التقييم تقييم أولوية المجتمع (المقارن) أو اتفاقية مابين خلال الاتفاق بين الأطراف المتنازعة. وفي ظل غياب ذلك، فستكون هذا الحل، تكون آلية السلاد الأخير لحل التنافس حل النزاع على السلسلة الأخيرة هي إقامة عمل مزاد علني.

#### 4-1-2. تأثير إجراءات حل النزاع على مجموعات التنافس

وإذا رفع مقدم طلب معارضة ارتباك سلسلة ضد مقدم طلب آخر (راجع الوحدة 3)، ووجدت الهيئة وجود ارتباك السلسلة هذا؛ أي يكون الحكم في صالح أن القوانين تؤيد المعارض، فسيتم وضع مقدمي الطلبات كليهما في تنافس مباشر مع بعضهما البعض. لذا، فسيتمسب أحد إجراءات فستنسب نتيجة إجراء حل النزاع القائمة على معارضة على سلسلة مربكة في هيكل جديد لمجموعة تنافس خاصة بالطلبات ذات الصلة.

وإذا رفع مقدم طلب معارضة ارتباك سلسلة ضد مقدم طلب آخر (راجع الوحدة 3)، ووجدت الهيئة عدم وجود ارتباك السلسلة هذا؛ أي أن القوانين تؤيد مقدم الطلب الآخر، فقد يتم تفعيل كلا الطرفين ولن يتم اعتبارهما في تنافس مباشر مع بعضهما البعض.

ولا تؤدي نتيجة حل النزاع إلى إزالة الطلب من مجموعة تنافس حددت من قبل.

#### 4-1-3. الحل الذاتي للتنافس على السلسلة

يمكن لمقدمي الطلبات المحددين كأطراف في تنافس اختيار الوصول لتسوية أو اتفاق فيما بينهم من شأنه أن يحل هذا، مما يؤدي إلى حل التنافس. من الممكن أن يحدث هذا في أي مرحلة من العملية، بمجرد قيام منظمة ICANN بشكل عام بنشر الطلبات المستلمة على موقع الويب الخاص بها.

يمكن لمقدمي أن يقوم مقدمو الطلبات حل التنافس حل التنافس على السلسلة من خلال أن بطريقة يقوم فيها أحد مقدمي الطلبات بسحب طلبه: الطلب الخاص به. ولا يمكن لمقدم الطلب حل أن يحل أحد مقدمي الطلبات التنافس على السلسلة من خلال اختيار سلسلة جديدة أو من خلال استبدال السلسلة نفسها بمشروع مشترك. ومن المعلوم أن المشروعات ذاتها بشركة مشتركة. فمن المفهوم أن الشركات المشتركة قد يمكن أن تنتج عن حل ذاتي الحل الذاتي للتنافس على السلسلة بواسطة من قبل مقدمي الطلبات. ومع ذلك، ستطلب فإن التغييرات الجذرية الجهرية في الطلبات (على سبيل المثال، ضم اندماج مقدمي الطلبات لحل التنافس) على السلسلة تتطلب إجراء إعادة تقييم. وهذا قد للطلب. وقد يتطلب ذلك رسوماً إضافية أو التقييم في جولة طلب دورة طلبات تالية. وتشجع ويتم تشجيع مقدمي الطلبات على حل حل التنافس من خلال الضم الاندماج بطريقة لا تأثر تؤثر بشكل جوهري على الطلب الباقي بشكل جذري المتبقي الفائز.

#### 4-1-4. النتائج المحتملة لحل التنافس

يمكن أن ينتقل طلب أكمل جميع الطلب الذي أتم بنجاح كل المراحل السابقة بنجاح ولم يعد جزءاً من أي مجموعة تنافس نظراً للتغييرات التي تحدث داخل مجموعة التنافس (كما هو موضح في القسم الفرعي 4-1-4) أو من خلال حل ذاتي بواسطة مقدمي الطلبات داخل بسبب التغييرات في تكوين مجموعة التنافس (كما هو موضح في القسم الفرعي 4-1-1). أو الحل الذاتي من قبل مقدمي الطلبات في مجموعة التنافس (كما هو موضح في القسم الفرعي 4-1-3). إلى المرحلة التالية.

ويمكن يمكن أن ينتقل مقدم طلب فاز الطلب الذي يفوز في إجراء حل التنافس تنافس، سواء من خلال تقييم أولوية المجتمع (مقارن) أو مزاد علني من خلال المزاد، إلى المرحلة التالية.

في بعض الحالات، يمكن لمقدم طلب - لا يمثل الفائز النهائي بعملية حل تنافس سلسلة - المتابعة للخطوات التالية. وهذا الموقف موضح في الفقرات التالية:-

إذا كانت السلسلة الموجودة **par** ضمن مجموعة تنافس متطابقة، فتكون الطلبات في تنافس مباشر مع بعضها البعض ويجب أن يكون هناك فائز واحد فقط ينتقل إلى الخطوة التالية.

وعلى الرغم من ذلك، فحيثما توجد مواقف التنافس المباشر وغير المباشر ضمن المجموعة، يمكن أن تبقى أكثر من سلسلة بعد الحل.

على سبيل المثال، **افترض أن إذا كانت** السلسلة A في تنافس مع السلسلة B، و B في تنافس مع C، ولكن C ليست في تنافس مع A، فإذا فازت A بالتنافس وتم استبعاد B، يمكن استمرار C نظراً لأن C ليست في تنافس مباشر مع الفائز ويمكن أن تتواجد كلا السلسلتين معاً في نظام DNS بدون المخاطرة بوجود ارتباك.

## 2-4. **التقييم** تقييم أولوية المجتمع (المقارن)

**سيتم إجراء التقييم يحدث تقييم أولوية المجتمع (المقارن)** إذا اختار مقدم طلب **معتدق** على المجتمع هذا الخيار في طلبه. **ويبدأ** التقييم **القائم على المجتمع (المقارن)** بمجرد أن ينهي جميع مقدمي الطلبات في مجموع التنافس جميع المراحل السابقة للعملية.

يعد التقييم **القائم على المجتمع (المقارن)** تحليلاً مستقلاً. لا يتم تحويل النقاط المستلمة في مراجعات مقدم الطلب إلى التقييم **القائم على المجتمع (المقارن)**. يبدأ كل من مقدمي الطلبات المشاركين في التقييم **القائم على المجتمع (المقارن)** برصيد صفر من النقاط.

## 2-4.1. **أهلية المشاركة في التقييم** صلاحية تقييم أولوية المجتمع (المقارن)

كما هو موضح في القسم الفرعي 2-2.1-2 من الوحدة 1، فجميع مقدمي الطلبات مطلوب منهم تحديد ما إذا كان نوع طلباتهم هو:

- معتمد على المجتمع؛ أو

### • **مفتوح.**

**مقدمو الطلبات المعتمدون على المجتمع هم فقط الذين يمكنهم اختيار عمل تقييم مقارن.** وفي حالة وجود تنافس على السلسلة، فسيكون ادعاء أحد الأطراف بدعم المجتمع سبباً في منح الأولوية لهذا الطلب. إذا قام أحد مقدمي الطلبات المعتمدين على المجتمع ضمن إحدى مجموعات التنافس بهذا الاختيار، فسيكون جميع مقدمي الطلبات الآخرين المعتمدين على المجتمع في مجموعة التنافس ذاتها جزءاً من التقييم المقارن.

- **المعيار.**

سوف يطلب من مقدمي الطلبات الذين يقومون بتعيين طلباتهم كطلبات معتمدة على المجتمع الإجابة على مجموعة من الأسئلة في نموذج الطلب تقدم معلومات ذات صلة في حالة حدوث **تقييم مقارن**. التقييم القائم على المجتمع (المقارن).

**قبل بدء مقدمو الطلبات المعتمدون على المجتمع هم فقط الذين يمكنهم اختيار عمل التقييم القائم على المجتمع (المقارن).**

في بداية مرحلة حل التنافس، يتم إعلام كل مقدمي الطلبات المعتمدة على المجتمع في مجموعات التنافس الباقية بفرصة التقدم لتقييم أولوية المجتمع (مقارن) من خلال تقديم مبلغ وديعة بحلول تاريخ محدد. ويتم فقط تسجيل تلك الطلبات التي تم الحصول على ودائعها قبل الموعد النهائي في تقييم أولوية المجتمع (المقارن).

قبل بدء تقييم أولوية المجتمع (المقارن)، من الممكن أن يُطلب من جميع مقدمي الطلبات **المعتمدين على المجتمع المختارين للمشاركة** في مجموعة التنافس تقديم معلومات إضافية ذات صلة **بالتقييم المقارن**. إضافة إلى ذلك، **سيُطلب من مقدمي الطلبات المعتمدين على المجتمع تقديم إبداع لخطية تكلفه بتقييم أولوية المجتمع (المقارن)**. وبعد التقييم المقارن، **سيتم**، **تتم** إعادة هذا الإبداع المبلغ المودع إلى مقدمي الطلبات **الذين يسجلون ممن يحققون 14 نقطة أو أعلى**.

#### 4-2-2. إجراء التقييم بتقييم أولوية المجتمع (المقارن)

**سيقوم مزود خدمة تقييم مقارن تعيينه ستقوم هيئة يتم تعيينها من قبل منظمة ICANN** بإجراء عمليات التقييم المقارن لكل مجموعة تنافس؛ لمراجعة طلبات **سلاسل نطاق TLD-الطلبات المتنافسة**. يحدد **ميثاق المزود دور الهيئة** ما إذا كان **أحد** الطلبات المعتمدة على المجتمع **يملك دعم** في **بمعايير أولوية المجتمع المحدد بشكل واضح وجلي**. لن يشارك مقدمو الطلبات **المفتوحة القياسية** داخل مجموعة التنافس الواحدة، إن **وجدوا**، في **التقييم بتقييم أولوية المجتمع (المقارن)**.

إذا **ثبتت** ملاحظة أن مقدم طلب واحد **معتمد** قائم على المجتمع **يفي بالمعايير المطلوبة بمعايير أولوية المجتمع** (انظر القسم الفرعي 4-2-3 أدناه) **للفوز في التقييم المقارن**، **سيتم إعلان مقدم الطلب هذا على أنه الفائز**، لتحقيق النجاح في التقييم المقارن **ووفق له المتابعة**، يتم الإعلان عن أن مقدم الطلب هذا قد نجح في تقييم أولوية المجتمع (المقارن) ويمكن أن يتقدم بطلبه. **وإذا ثبت أن إذا كان هناك أكثر من مقدم طلب معتمد على المجتمع يفئ بالمعايير المطلوبة**، **سيتم حل ذلك يتوافق مع المعايير**، يتم حل التنافس المتبقي بينهم كما يلي:

- **وفي حالة وجود مقدمي الطلبات في تنافس غير مباشر مع بعضهم البعض** (انظر القسم الفرعي 4-1-1)، **سيتم السماح لكليهما بالانتقال إلى الخطوة يسمح لهما معاً بالتقدم إلى المرحلة التالية**. في تلك الحالة، يتم التخلص من الطلبات التي تكون في تنافس مباشر مع أي من هذه الطلبات القائمة على المجتمع.

- **وفي حالة وجود مقدمي الطلبات في تنافس مباشر مع بعضهم البعض** وقيامهما بتحديد نفس المجتمع في طلبهما، **سيتم منح أحد مقدمي الطلبين الأولوية إذا أثبت أنه يمثل أغلبية هذا المجتمع** وله نصيب أكبر فيه بشكل واضح. **وإذا لم يثبت أي من مقدمي الطلبين ذلك**، **سينتقل مقدمو الطلبات إلى مزاد علني**.

- **وفي حالة وجود مقدمي الطلبين في تنافس مباشر مع بعضهم البعض** وقيامهما بتحديد مجتمعين مختلفين في طلبهما، **سيتم حل النزاع عن طريق إقامة مزاد علني بين هذين الطلبين**.

إذا ثبت أنه لا يوجد أحد من مقدمي الطلبات المعتمدين على المجتمع **يفئ بالمعايير المطلوبة**، **فستدخل كافة الأطراف بمجموعة التنافس (مقدمو الطلبات المفتوحة والمعتمدون على المجتمع) في مزاد علني**.

#### 4-2-3- معايير التقييم المقارن

- **ستقوم لجنة معينة بواسطة مزود التقييم في حالة كون الطلبات في حالة تنافس مباشر مع بعضها البعض**، **تنتقل هذه الطلبات إلى مرحلة المزاد**. إذا اتفق كل الأطراف وقاموا بتقديم طلب مشترك، **فقد تأجل منظمة ICANN المزاد لفترة ثلاثة أشهر أثناء محاولة الأطراف الوصول إلى تسوية قبل الانتقال إلى خيار المزاد**. هذا الخيار متاح مرة واحدة فقط، ولن تمنح منظمة ICANN أكثر من هذا الطلب لكل مجموعة من الطلبات المتنافسة.

إذا لم يتم العثور على أن أي طلب من الطلبات المعتمدة على المجتمع **تفي بالمعايير**، **ينتقل كل الأطراف في مجموعة التنافس (سواء مقدمي الطلبات القياسية أو القائمة على المجتمع) إلى مرحلة المزاد**.

### تقييم أولوية المجتمع (المقارن)

سنقوم هيئة أولوية المجتمع بمراجعة مقدم أو مقدمي الطلبات المعتمدين على المجتمع الذين اختاروا التقييم تقييم أولوية المجتمع (المقارن) وحساب رصيد نقاطهم وفقًا للمعايير الأربعة حسب أربعة معايير مذكورة أدناه:

تهدف عملية تسجيل النقاط إلى تحديد الطلبات القائمة على المجتمع، مما يمنع "الإيجابيات الزائفة" (منح أولوية غير مستحقة لطلب يشير إلى "مجتمع" تم تأسيسه فقط للحصول على كلمة مطلوبة فقط مثل نطاق (GTLD)، و"السلبات الزائفة" (عدم منح الأولوية لطلب مؤهل قائم على المجتمع). ويدعو ذلك إلى أسلوب علائقي، من خلال وضع الكثير من المعايير في الحسبان، كما تم توضيحه في العملية.

يجب أن تتم ملاحظة أن الطلب المؤهل القائم على المجتمع يحو كل الطلبات القياسية المتنافسة بشكل مباشر، بغض النظر عن مدى أهلية الطلبات الأخرى. وهذا السبب أساسي للمتطلبات الصارمة للغاية لتأهيل طلب قائم على المجتمع، كما هو موضح في المعايير أدناه.

يجب أن يتمكن الطالب من تسجيل 14 نقطة على الأقل حتى يفوز في التقييم المقارن (أولوية المجتمع). سيتم تحديد النتائج وفقًا للإجراءات المذكورة فيما يلي القسم الفرعي 4.2.2.

المعيار الأول: تأسيس المجتمع (0-4 نقاط)

يتمثل الحد الأقصى لعدد النقاط التي يمكن الحصول عليها في معيار تأسيس المجتمع هو 4 نقاط يتم تجميعها كما يلي:

### **المعايير #1: الصلة بين السلسلة المقترحة والمجتمع**

#### رصيد النقاط

0	1	2	3	4
	على الرغم من أن السلسلة ذات صلة بالمجتمع، يوجد لديها ارتباطات أوسع في الأصل.	السلسلة ذات صلة بالمجتمع ولكن يوجد لديها ارتباطات أخرى معروفة أيضًا.	السلسلة مرتبطة بوضوح بالمجتمع ولكن يوجد لديها ارتباطات أخرى أيضًا.	السلسلة مرتبطة بقوة بالمجتمع أو إحدى مؤسسات المجتمع ولا يوجد لديها ارتباط آخر ذو أهمية مؤسسية المجتمع

وبشكل تفصيلي، سيتم منح الصلة بين السلسلة والمجتمع:

• نقاط من 3- للسلسلة المرتبطة بقوة بالمجتمع إلى 0- للسلسلة التي ليس لها ارتباطًا كافيًا بالمجتمع.

• نقاط من 1- لفقد ارتباطات أخرى بالسلسلة، بمعنى أن السلسلة فريدة بالنسبة لهذا المجتمع. و0- إذا كانت السلسلة معروفة على أنها اسم أيضًا لمجتمع آخر.

### **المعايير #2: سياسات التسجيل المخصصة**

← مرتفع منخفض →

حسب القياس بواسطة:

A. التخطيط (2)



رصيد النقاط				
0	4	02	13	24
لا تفي سياسات التسجيل بالمتطلبات لتسجيل نقطة واحدة.	يتم التشجيع على أهلية تزويد الامتداد أو تسهيلها لأعضاء المجتمع سابق التأسيس المحدد في الطلب. وأيضا يتم السماح بها للآخرين. تتضمن السياسات أحد العناصر فقط لتسجيل نقاط عالية.	تتاح أهلية تزويد الامتداد بشكل أساسي لأعضاء المجتمع سابق التأسيس المحدد في الطلب. وأيضا للأفراد والمجموعات المرتبطة بشكل غير رسمي بالمجتمع. تتضمن السياسات بعض العناصر التي تؤدي إلى تسجيل نقاط عالية ولكن هناك أكثر من عنصر واحد مفقود. يُخطئ وتواجد غير كاف للحصول على الدرجة 1.	تتاح أهلية تزويد الامتداد بشكل أساسي لأعضاء المجتمع سابق التأسيس المحدد في الطلب. وأيضا للأفراد والمجموعات المرتبطة بشكل رسمي بالمجتمع. تتضمن السياسات معظم العناصر التي تؤدي إلى تسجيل نقاط عالية ولكن هناك عناصر واحداً مفقوداً. مجتمع مخطط بوضوح وموجود بشكل مسبق، إلا أنه لا يستوفي متطلبات مستوى نقاط التسجيل 2.	تقتصر أهلية التسجيل بشدة على أعضاء المجتمع الذي تم تأسيسه مسبقاً والمحدد في الطلب. وتتضمن سياسات التسجيل أيضاً اختيار الاسم والمتطلبات الأخرى المتفقة مع المجال الموضح وطبيعة نطاق TLD المعتمد على المجتمع. تتضمن السياسات المقترحة مقاييس محددة للتنفيذ تحتوي على ممارسات التحقيق والعقوبات وإجراءات الفصل واليات الاستئناف. مجتمع مخطط ومنظم بوضوح ومتواجد بشكل مسبق.

وبشكل تفصيلي، سيتم منح سياسات التسجيل:

• نقاط من 2- للأهلية المقصورة على أعضاء المجتمع، إلى 0- لأسلوب غير مقصود إلى حد كبير من الأهلية.

• نقطة واحدة للقواعد الواضحة التي تتعلق باختيار الاسم والمتطلبات الأخرى الخاصة بالأسماء المسجلة ذات الصلة بالمجتمع تحت الدراسة، و0- لفقد القواعد المتعلقة باختيار الاسم والمتطلبات الأخرى أو لقواعد غير كافية أو ذات صلة ضعيفة.

• نقطة واحدة لمعايير التنفيذ المرضية و0- لفقد معايير التنفيذ أو لمعايير تعتبر غير كافية.

### المعايير #3: مؤسسة المجتمع

B. الامتداد (2)

رصيد النقاط				
0	4	12	3	24
المجتمع تحت الدراسة لا يفي بأي من المتطلبات لتسجيل نقاط عالية-مجتمع ليس له حجج أو أقدمية معقولة.	المجتمع تحت الدراسة يفي فقط بمتطلب من المتطلبات لتسجيل نقاط عالية.	المجتمع تحت الدراسة يفي بأكثر من متطلب من المتطلبات لتسجيل نقاط عالية، ولكن فشل في الوفاء بمتطلبين أو أكثر-مجتمع إما بحجم أو أقدمية معقولة ولكن لا يستوفي متطلبات الحصول على الدرجة 2.	المجتمع تحت الدراسة يفي بجميع المتطلبات لتسجيل نقاط عالية ما عدا إحداها.	مجتمع محدد بوضوح ومنظم وتم تأسيسه مسبقاً وكبير الحجم ويتسم بطول البقاء-مجتمع بحجم وأقدمية معقولة.

وبشكل تفصيلي، سيتم منح مؤسسة المجتمع:

• نقاط من 2، لمجتمع محدد بوضوح ومنظم وتم تأسيسه مسبقاً، إلى 0 لمجتمع يفتقر إلى تحديد واضح وتاريخ تأسيس.

• نقاط من 2 لمجتمع كبير الحجم ويتسم بطول البقاء، إلى 0 لمجتمع محدود الحجم والبقاء.

### المعايير #4: إقرار المجتمع

ملاحظات تفسيرية: لقد تطور التعبير "مجتمع" بشكل كبير من مصدره باللغة اللاتينية "communitas" الذي يعني "الزمالة" في حين أنه يحتوي على المزيد من الترابط أكثر من مجرد مشاركة الاهتمامات. وبشكل ملحوظ، يجب أن يكون هناك وعي وتقدير للمجتمع بين أعضائه.

ترتبط نتيجة هذا المعيار بالمجتمع المشار إليه بشكل واضح في الطلب. يجب أن تتم ملاحظة أن المجتمع يمكن أن يتكون من كيانات قانونية (على سبيل المثال، مؤسسة المورد دين لخدمة معينة) ومن أفراد (مثل مجتمع اللغات) ومن تحالف منطقي بين المجتمعات (مثل اتحاد دولي للمجتمعات القومية ذات الطبيعة المتشابهة). وكلها قابلة للتواجد بتلك الحالة، بشرط توافر الوعي والاعتراف المطلوب بالمجتمع بين أعضائه. وإلا لا يتم اعتبار التطبيق متصلاً بمجتمع حقيقي ويحقق الرقم 0 في كل من التصوير والامتداد أعلاه. وفي حالة وجود شك في ذلك أو في أي أمور أخرى متعلقة بطلب، يمكن أن تستخدم الهيئة مصادر معلومات خارج التطبيق نفسه للتحقق من الأوضاع.

يتعلق "التصور" بعضوية المجتمع، عندما يتم الحصول على نتيجة عالية من تعريف عضوية مباشرة وواضحة مع المجتمع، بينما يتم الحصول على نتيجة منخفضة في التعريف غير الواضح أو المشتت أو غير المرتبط. يعني "موجود بشكل مسبق" أن المجتمع كان نشطاً قبل إتمام توصيات سياسة نطاقات gTLD الجديدة في سبتمبر من عام 2007. وتتضمن "منظم" أنه يوجد على الأقل كيان واحد مخصص للمجتمع، مع توافر أدلة نشاطات المجتمع الموثقة.

يتعلق "الحجم" بعدد الأعضاء والانتساع الجغرافي في المجتمع ويتم حسابه بناءً على السياق وليس على الأرقام المطلقة - فيمكن أن يحتوي مجتمع الموقع الجغرافي على ملايين من الأعضاء في موقع محدد، ويمكن أن يضم مجتمع اللغة ملايين الأعضاء ينتشرون في مختلف أرجاء الكون، ومجتمع موفري الخدمات يمكن أن يحتوي على "فقط" عدة مئات من الأعضاء على الرغم من انتشاره في مختلف أرجاء

العالم أيضًا، وتلك ما هي إلا بعض الأمثلة، وكل تلك الأمثلة يمكن أن يتم اعتبارها ذات "حجم مناسب" "الطول" تعني أن متابعات المجتمع ذات طبيعة دائمة وليست عابرة.

المعيار الثاني: الترابط بين السلسلة المقترحة والمجتمع (0-4 نقاط)

يتمثل الحد الأقصى لعدد النقاط التي يمكن الحصول عليها في معيار الارتباط هو 4 نقاط يتم تجميعها كما يلي:

#### رصيد النقاط

0	1	2	3	4
توجد إقرارات محدودة بواسطة مجموعات ذات صلة غير معروفة، ووجدت معارضة قوية من مجموعات ذات صلة واضحة.	توجد إقرارات منسقة بواسطة مجموعات ذات صلة غير معروفة، ولكن أيضًا وجدت معارضة واضحة من مجموعات ذات صلة واضحة.	أقرت به مجموعات ذات صلة واضحة، ولكن أيضًا وجدت بعض المعارضة من مجموعات ذات صلة واضحة.	أقرت به معظم المجموعات ذات صلة واضحة، ولكنها تصبح غير واضحة إذا أصبح المجتمع بالكامل داعماً.	طلب مقدم من أو أقرت به إحدى مؤسسات المجتمع المعروفة، أو أقرت به منظمات أعضاء الصلة بين السلسلة والمجتمع

وبشكل تفصيلي، سيتم منح إقرارات المجتمع:

• نقاط من 2- لدعم واضح وموثق، إلى 0- لعدم وجود إقرار أو وجود إقرار محدود لصلة غير مؤكدة.

• نقاط من 2- لعدم وجود معارضة ذات صلة، إلى 0- لوجود معارضة قوية وذات صلة.

**تسجيل النقاط** - يجب أن يسجل مقدم الطلب 14 نقطة على الأقل حتى يتم إعلانه كفاتر في التقييم المقارن. إذا لم يسجل أي من مقدمي الطلبات 14 نقطة أو أكثر، فلا يوجد فائز واضح. إذا سجل واحد فقط من مقدمي الطلبات 14 نقطة أو أكثر، فسيتم إعلان مقدم الطلب هذا فائزًا.

إذا سجل أكثر من واحد من مقدمي الطلبات 14 نقطة أو أكثر، سيتم إعلان فوز الجميع وسيتم حل هذا التنافس وفقًا للإجراء الموضح في القسم الفرعي 2-2-4.

عقب التقييم المقارن، ستقوم منظمة ICANN بمراجعة النتائج وإعادة تهيئة مجموعة التنافس حسب الحاجة. سيتم اتخاذ هذا الإجراء ذاته بالنسبة لمجموعات التنافس المتبقية التي تتضمن أي طلب معتمد على المجتمع قام باختيار التقييم المقارن. إذا لم يتبق في مجموعة التنافس أي من مقدمي الطلبات المعتمدين على المجتمع الذين قاموا باختيار التقييم المقارن، ستتقل أي طلبات متبقية في المجموعة إلى مزاد علني. ستتقل الطلبات التي لا يتنافس عليها إلى التفاوض.

← 4- مرتفع منخفض →

حسب القياس بواسطة:

A. الترابط (3)

0	2	3
ترابط السلسلة لا يستوفي الحصول على الدرجة 2.	السلسلة تعرّف المجتمع، ولكنها غير كافية للحصول على الدرجة 3.	تتطابق السلسلة مع اسم المجتمع أو أنه شكل مختصر مشهور تماماً أو أنه اختصار لاسم المجتمع.

B. التفرد (1)

0	1
السلسلة لا تستوفي متطلبات الحصول على الدرجة 1.	السلسلة ليس لها أي معنى واضح بخلاف تعريف المجتمع.

ملاحظات تفسيرية:

في حالة الحصول على النتيجة 3 في أ: "اسم" المجتمع يعني الاسم المحدد المعروف به المجتمع للآخرين ويمكن أن يكون اسم منظمة مخصصة للمجتمع، وقد لا يكون كذلك. وأهم أمر أن يكون الاسم معروفاً للآخرين كتعريف لهذا المجتمع.

في حالة الحصول على النتيجة 2 في أ: "تحدد" السلسلة المجتمع إذا وصفت عن كَثب المجتمع أو أعضاء المجتمع، دون تجاوز المجتمع. ومثال ذلك، يمكن أن توهل السلسلة للحصول على النتيجة 2 إذا كانت اسماً يطلق على عضو المجتمع النموذجي بشكل طبيعي في السياق.

فيما يتعلق بـ "ب": "يتعلق" معنى بارز "بالعامة بشكل عام، مع وضع سياق لغة المجتمع في الاعتبار. يتم تسجيل نتائج "التفرد" فيما يتعلق بسياق المجتمع ومن وجهة النظر العامة. على سبيل المثال، يمكن أن تبدو سلسلة مجتمع موقع جغرافي خاص فريدة من وجهة النظر العامة، لكن يمكن ألا تسجل النتيجة 1 فيما يتعلق بالتفرد إذا كانت تحمل معنى آخر هام في اللغة العامة المستخدمة في موقع المجتمع ذي الصلة. العبارة "... بما يتجاوز تحديد المجتمع" في النتيجة 1 في "التفرد" تعني مطلباً بأن تحدد السلسلة المجتمع، أي تحقق 2 أو 3 في "الارتباط" لكي تحصل على النتيجة 1 فيما يتعلق "بالتفرد".

المعيار الثالث: سياسات التسجيل (0-4 نقاط)

يتمثل الحد الأقصى لعدد النقاط التي يمكن الحصول عليها في معيار سياسات التسجيل هو 4 نقاط يتم تجميعها كما يلي:

0	1	2	3	4
سياسات التسجيل				

← مرتفع منخفض →

حسب القياس بواسطة:

A. الأهلية (1)

0	1
<u>اتجاه عام نحو الأهمية غير مقيد بشكل كبير.</u>	<u>الأهمية تقتصر على أعضاء المجتمع فقط.</u>

B. اختيار الاسم (1)

0	1
<u>السياسات لا تستوفي متطلبات الحصول على الدرجة 1.</u>	<u>تتوافق السياسات بما في ذلك قواعد اختيار الاسم مع الهدف المعلن المعتمد على المجتمع الخاص بـTLD الذي تم تقديم الطلب من أجله.</u>

C. المحتوى والاستخدام (1)

0	1
<u>السياسات لا تستوفي متطلبات الحصول على الدرجة 1.</u>	<u>تتوافق السياسات بما في ذلك قواعد المحتوى والاستخدام مع الهدف المعلن المعتمد على المجتمع الخاص بـTLD الذي تم تقديم الطلب من أجله.</u>

D. الفرض (1)

0	1
<u>السياسات لا تستوفي متطلبات الحصول على الدرجة 1.</u>	<u>تتضمن السياسات مقاييس وإجراءات فرض وتعزيز محددة (مثل ممارسات التحقيقات والعقوبات وإجراءات التفكك) تقوم باستخدام مجموعة مترابطة ذات النيات استثنائية مناسبة.</u>

ملاحظات تفسيرية:

فيما يتعلق بـ أ: يمكن أن يستدعي التحديد بـ "أعضاء" المجتمع عضوية رسمية لكن يمكن أن يتم الوفاء به من خلال طرف أخرى، حسب هيكل وتوجيه المجتمع قيد النقاش. على سبيل المثال، بالنسبة لحدود نطاق TLD لمجتمع موقع جغرافي لأعضاء المجتمع، يمكن تحقيق ذلك من خلال طلب أن يكون العنوان المادي لشركة التسجيل داخل حدود الموقع.

فيما يتعلق بـ "ب، ج، د": يتم تسجيل نتائج التطبيقات مقابل هذه المعايير الفرعية من منظور تراتبي، مع الاهتمام بشكل كبير بالسمات الخاصة بالمجتمع الذي يتم التعااطي معه بشكل صريح. على سبيل المثال، بالنسبة للتطبيقات التي تقترح نطاق TLD لمجتمع لغة يمكن أن يفرض قواعد صارمة لفرض هذه اللغة فيما يتعلق باختيار الاسم بالإضافة إلى المحتويات والاستخدام، ويتم تسجيل 1 في "ب" و"ج" أعلاه. ويمكن أن يشمل على امتناع عن فرض إجراءات مواقع التعليم التي تساعد أولئك الذين يرغبون في تعلم اللغة ويسجلون 1 في "د".

المعيار الرابع: تصديق المجتمع (0-4 نقاط)

يتمثل الحد الأقصى لعدد النقاط التي يمكن الحصول عليها في معيار تصديق المجتمع هو 4 نقاط يتم تجميعها كما يلي:



حسب القياس بواسطة:

A. الدعم (2)

0	1	2
إثبات غير كاف للدعم للحصول على الدرجة 1.	يوجد دعم موثق من مجموعة واحدة ذات صلة على الأقل، ولكنه دعم غير كاف للحصول على الدرجة 2.	مقدم الطلب هو نفسه، أو يحصل على دعم موثق من المؤسسة (المؤسسات) المجتمعية المعروفة/المنظمة (المنظمات) العضو أو أي سلطة أخرى موثقة تمثل المجتمع.

B. الاعتراض (2)

0	1	2
اعتراض قوي وثيق الصلة.	يوجد اعتراض ذو صلة من مجموعة واحدة على الأقل بحجم لا يمكن إهماله.	لا يوجد اعتراض ذو صلة.

ملاحظات تفسيرية: يتم تسجيل الدعم والاعتراض فيما يتعلق بالمجتمعات المشار إليها بشكل صريح كما هو موضح في التطبيق مع الاهتمام بشكل خاص بالمجتمعات التي يتم التعاطي معها بشكل ضمني من قبل السلسلة. وبالتالي، على سبيل المثال، يمكن أن تسجل المؤسسة القومية الوحيدة ذات الصلة بمجتمع خاص على المستوى القومي النتيجة 2 إذا كانت السلسلة موجهة بشكل صريح إلى هذا المستوى القومي، ولكن يتم تسجيل 1 فقط إذا كانت السلسلة تتعامل بشكل صريح مع مجتمعات متشابهة في دول أخرى. ومع ذلك، يجب أن تتم ملاحظة أن الدعم الموثق من المجموعات أو المجتمعات التي يمكن أن ينظر إليها على أنها يتم التعاطي معها بشكل ضمني ولكن تتميز بتوجهات مختلفة تمامًا مقارنة بمجتمع مقدم الطلب لن يحصل على النتيجة 2 فيما يتعلق بالدعم.

"مُعترف به" تعني أن المؤسسة (المؤسسات)/المنظمة (المنظمات) المعترف بها بشكل واضح من قبل أعضاء المجتمع كممثلين للمجتمع، من خلال العضوية أو أي أسلوب آخر. وتشير الجموع بين الأقواس إلى حالات التحالفات بين مجتمعات متعددة. وفي تلك الحالات، تشير النتيجة "2" إلى الدعم الموثق من المؤسسات / المنظمات التي تمثل أغلبية المجتمع العام الذي يتم التعاطي معه.

"الصلة" و"ذات صلة" تشير إلى المجتمعات التي يتم التعامل معها بشكل صريح وغير صريح. وهذا يعني أن المعارضات التي تأتي من مجتمعات تتم الإشارة إليها بشكل ضمني في السلسلة يمكن أن تكون ذات صلة.

ويتم أخذ الاعتراضات السابقة على الطلب أثناء نفس دورة الطلب في الحسبان عند تسجيل "المعارضة" والتقييم في هذا السياق دون أي افتراضات أن تلك الاعتراضات يمكن أن تؤدي إلى نتيجة خاصة.

### 4.3 المزاد العلني: آلية الملاذ الأخير

ومن المتوقع أن يتم حل معظم حالات التنافس من خلال إجراء تقييم مقارن يتكون من مرحلتين: أولوية المجتمع (المقارن)، أو إتفاقية من خلال اتفاق تطوعي بين الأطراف. وبعد المزاد العلني وستكون المزايدات هي طريقة لحل التنافس على السلسلة بين مقدمي الطلبات ضمن إحدى مجموعات التنافس، إن لم يكن قد تم التوصل لحل التنافس بواسطة وسائل أخرى.

من الناحية العملية، تتوقع منظمة ICANN أن أغلب حالات التنافس سيتم حلها من خلال وسائل أخرى قبل الوصول إلى مرحلة المزاد العلني. وهناك هذه المرحلة. هناك احتمالية أن يان تحصل منظمة ICANN على الكثير من الأموال كنتيجة لإجراء مزاد علني واحد أو أكثر. أموال نتيجة إجراء المزايدات<sup>3</sup>.

1- يتم تضمين هذه المعلومات لتوفير تفاصيل حول التنفيذ من أجل التعليقات العامة.

2- إن الهدف من المزاد العلني هو حل التنافس بطريقة واضحة وموضوعية. وسيتم الاحتفاظ بالإيرادات التي تتشأ عن المزايدات العلنية إلى أن يتم تحديد استخدامات الإيرادات. ومن المخطط أن توازن تكاليف gTLD الجديدة مع الرسوم، لذا ستؤدي أية أموال ناتجة عن آلية الملاذ الأخير لحل التنافس كالمزايدات العلنية (بعد الدفع مقابل عملية المزاد العلني) إلى تدفق عائدات إضافية. ولذلك، يجب أن تتضمن دراسة الملاذ الأخير لحل التنافس استخدامات هذه الأموال. يجب تمييز هذه الأموال بشكل منفصل واستخدامها بشكل يدعم مباشرة مهمة ICANN والقيم الأساسية ويحافظ أيضًا على الوضع غير الربحي لها.

تتضمن الاستخدامات المحتملة: تخفيض رسوم الطلب أو الاشتراكات لدعم طلبات gTLD الجديدة أو تشغيل السجل من مجتمعات في جولات gTLD التالية، أو إنشاء صندوق معتمد على المجتمع تديره ICANN من أجل مشروعات محددة لإفادة مجتمع الإنترنت، أو إنشاء صندوق لاستمرارية السجل من أجل حماية سجلي النطاق (مع التأكيد على أن الأموال سيتم وضعها في المكان الصحيح لدعم تشغيل سجل gTLD حتى يتم العثور على تابع)، أو تشكيل مؤسسة لمساعدة المبادرات المشقة مع مهمة ICANN، أو صندوق أمان لتوسيع استخدام بروتوكولات أمن ومنظمات إقامة الأبحاث وتطوير معايير الدعم طبقًا لمهمة ICANN الخاصة بالأمان والاستقرار.

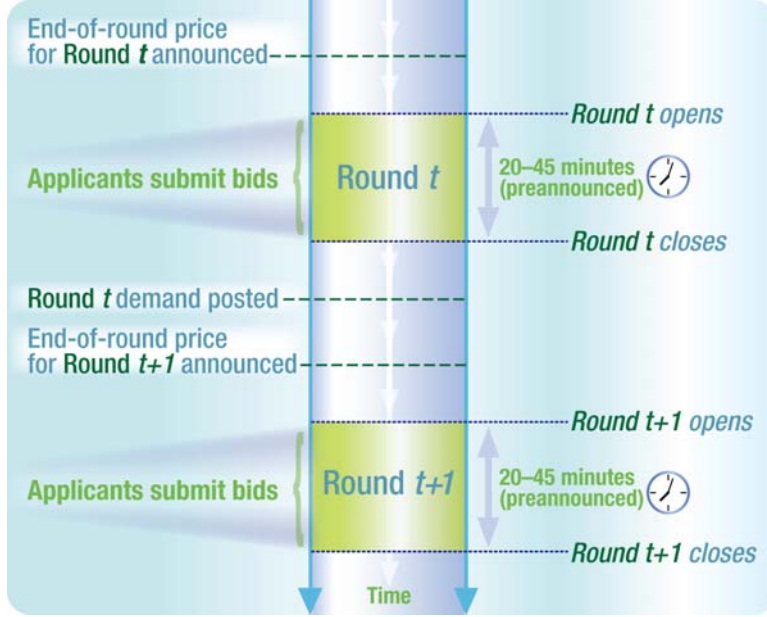
سيتم توفير تفاصيل إضافية حول الاستخدامات المحتملة للأموال مع الميزانية المقترحة لعملية gTLD الجديدة ومواد الدليل المساعد لمقدم الطلب.

3 إن الهدف من المزاد العلني هو حل التنافس بطريقة واضحة وموضوعية. يتم حجز الأرباح التي تنتج عن المزايدات وتمييزها إلى أن يتم تحديد كيفية استخدام الأرباح. خطة منظمة ICANN هي أن رسوم وتكاليف برنامج gTLD الجديد ستصل إلى الصفر في النهاية، وبذلك فإن أي أموال تنتج عن آلية الملاذ الأخير لحل التنافس مثل المزايدات ستؤدي إلى توفير إيرادات جديدة لمنظمة ICANN (بعد دفع الأموال مقابل عملية المزايدات). وبالتالي، ينبغي أن تتضمن آلية الملاذ الأخير للتنافس الاستخدامات





في المزاد مقدمي العطاءات هو 0 صفر دولار أمريكي. وفي جولات المزاد العلني التالية، سيكون سعر بداية بدء الجولة هو نفس سعر نهاية جولة المزاد العلني الجولة السابقة.



الشكل 3-4 - تسلسل الأحداث أثناء مزاد تصاعدي المزاد التصاعدي من خلال ساعة الساعة.

2. أثناء - خلال كل جولة مزاد علني، سيكون على المزايديين، يطلب من مقدمي العطاءات تقديم عرض عطاء أو عروض عطاءات تمثل رغبتهم في الدفع في نطاق إطار الأسعار المتوسطة بين أسعار بداية الجولة وأسعار نهاية الجولة. وبهذه الطريقة، قد يظهر المزايد مقدم الطلب رغبتهم في البقاء داخل في المزاد العلني عند جميع الأسعار حتى سعر نهاية جولة المزاد العلني الجولة - بما في ذلك هذا السعر - أو رغبتهم في الخروج من المزاد العلني عند سعر أقل من سعر نهاية جولة المزاد العلني الجولة، وهو ما يسمى الحد السعر النهائي للعروض.
3. ولا يمكن إلغاء الخروج. في حالة خروج مزايدين من إذا غادر مقدم عطاءات المزاد العلني في جولة مزاد علني السابقة سابقة، لا يسمح لهذا المزايد الدخول مرة أخرى يسمح له بدخول المزاد في جولة المزاد العلني الحالية.
4. قد يقدم المزايدون مقدمي الطلبات عرضهم أو/ عرضهم في أي وقت أثناء جولة المزاد العلني.
5. سيتم اعتبار العروض المتوافقة مع جميع الجوانب الخاصة بقواعد اعتبار أي عروض، باستثناء تلك التي تلتزم بكل أوجه المزاد العلني فقط على أنها، صالحة. إذا تم تقديم أكثر من عرض صالح عطاء واحد مقبول من مزايدين محدد قبل مقدم عطاء ما خلال الحد الأقصى لزمين جولة الحدود الزمنية لجولة المزاد العلني، سيتعامل المسؤول عن، يعتبر مدير المزاد مع أن آخر عرض صالح على أنه العرض عطاء مقبول تم التقدم به هو العطاء الفعلي.
6. 1. في وفي نهاية كل جولة من جولات المزاد العلني دورة مزاد، تصبح العروض بمثابة عروض ملزمة قانونياً للمزايد للحصول على المركز الفائق عند أسعار المقدمة هي العروض الملزمة قانونياً لتأمين الفوز بنطاق QTLD ذي الصلة بأسعار تصل حتى مبلغ

العرض المخصصة، متوقف على انتهاء إلى مقادير العطاء ذات الصلة، وحسب إغلاق المزا  
حسب قواعد المزاد العلني طبقاً لقواعد المزاد العلني. في: وفي جولات المزاد العلني  
التالية، فيمكن أن يتم استخدام العروض للخروج من المزاد العلني عند أسعار بأعلى  
تالية.

7-1. بعد كل جولة مزاد علني، سيكشف المسؤول عن المزاد عن العدد الإجمالي للمزايد  
المتبقين للطلبات المتنافسة المتبقية في المزاد عند أسعار نهاية جولة المزاد العلني الجولة  
الخاصة بالجولة الحالية، وسيعلن الأسعار والأوقات الخاصة بجولة المزاد العلني بالجولة  
التالية.

• يجب أن يتكون أي عرض من سعر واحد مرتبط بالطلب، ويجب أن  
يكون هذا السعر أكبر من أو مساوي لسعر بداية جولة المزاد العلني عن  
سعر الأحدث الأحدث أي أن يكون أعلى من السعر الأحدث أي أن يكون أعلى من  
السعر الأحدث أي أن يكون أعلى من السعر الأحدث أي أن يكون أعلى من

• إذا كان مبلغ العرض أقل من سعر نهاية الجولة بشكل صريح، فسيتم التعامل  
مع العرض على أنه حد نهائي للعرض عند السبلج المحدد، وتدل على تعهد  
ملتزم للمزايد بدفع حتى مبلغ العرض إذا تمت الموافقة على طلبه.

• إذا كان مبلغ العرض أكبر من أو مساوي لسعر نهاية الجولة، بدل العرض على  
رغبة المزايد المزاد أكبر من أو يساوي سعر نهاية الجولة، فإن العطاء يشير إلى أن مقدم  
العطاء يرغب في البقاء في المزاد عند جميع في كل الأسعار في جولة المزاد العلني  
الحالية، وتدل على تعهد ملتزم للمزايد بدفع حتى يشير ذلك إلى أن التزام مقدم العطاء  
الملتزم لدفع ما يصل إلى سعر نهاية الجولة إذا تمت الموافقة على طلبه. بمثابة مثل هذا  
العرض الطلب. وبعد كل عطاء، لا يمكن إيعان يتم إنهاء الطلب خلال في جولة المزاد  
العلني الحالية.

• وإلى الحد الذي يتجاوز عنده مبلغ العرض سعر نهاية الجولة، سيُعامل سيعامل العرض  
أيضاً كعرض في مزاد ثاني سعر (عرض ثانوي) يتم سيتم نقلها إلى جولة المزاد العلني  
الجولة التالية. سيكون مسموحاً للمزايد تغيير مبلغ العرض الثانوي في جولة  
المزاد العلني التالية، ولن يعوق مبلغ العرض الثانوي قدرة المزايد على تقديم  
أي مبلغ عرض صالح في جولة المزاد العلني التالية سيكمن مع السبلج الأحدث أي أن يكون أعلى من  
السعر الأحدث أي أن يكون أعلى من السعر الأحدث أي أن يكون أعلى من السعر الأحدث أي أن يكون أعلى من  
السعر الأحدث أي أن يكون أعلى من السعر الأحدث أي أن يكون أعلى من السعر الأحدث أي أن يكون أعلى من

• ولا يُسمح لا يسمح لأي مزايد مقدم عطاءات بتقديم عرض عطاء لأي طلب تم استلام  
الحد النهائي لعرضه تلقى عطاء خروج نهائي له في جولة مزاد علني سابقة.

• في حال عدم تقديم عرض صالح خلال جولة مزاد علني جارية لأحد الطلبات  
المتبقية في المزاد العلني، يتم التصرف في مبلغ العرض على أنه مبلغ العرض  
الثانوي إن وجد يتم نقله من جولة المزاد العلني السابقة أو إن لم يوجد  
يتم التصرف في العرض على أنه حد نهائي للعرض عند سعر بداية الجولة



الخامس  $\text{EJØ} \text{ÖK}$ . في الشكل 4-4، يقوم مقدمو العطاءات الخمسة بتقديم العطاءات بحيث يكون الحد الأدنى هو السعر 1.  $\text{EJØ} \text{ÖK}$  إلى  $\text{Ä} \text{Ä}$  يعلن  $\text{EJØ} \text{ÖK}$  عن السعر  $\text{Ä} \text{Ä}$  من أهل  $\text{Ä} \text{Ä}$  إلى  $\text{Ä} \text{Ä}$  الثانية  $\text{EJØ} \text{ÖK}$  يعلن  $\text{EJØ} \text{ÖK}$  أن  $\text{Ä} \text{Ä}$  الخسارة  $\text{EJØ} \text{ÖK}$  نأسة  $\text{EJØ} \text{ÖK}$  عن  $\text{Ä} \text{Ä}$  ح  $\text{Ä} \text{Ä}$  يعلن  $\text{EJØ} \text{ÖK}$  أن  $\text{Ä} \text{Ä}$  إلى  $\text{Ä} \text{Ä}$  السعر 2.

- أثناء الجولة الأولى  $\text{EJØ} \text{ÖK}$  في الشكل 4-4، يقوم مقدمو العطاءات الخمسة بتقديم العطاءات بحيث يكون الحد الأدنى هو السعر 2. ويعلن المسؤول عن المزاد أن الطلبات الخمسة المتنافسة ثابتة عند حد السعر 1، كما يعلن سعر انتهاء الجولة، السعر 2.

- أثناء الجولة الثانية جولة المزاد الثالثة، يقوم أحد مقدمي العطاءات بتقديم عطاء نهائي أقل من المزاد العلني، يتم تقديم عرض لكل طلب السعر 3 بقليل، في الشكل 4-4 يقدم المزايدون الخمسة جميعاً عروضاً تزيد عن السعر 2 على الأقل حين أن مقدمي العروض الأربعة المتبقين يقدمون عطاءات حدها الأدنى هو السعر 3. ويعلن المسؤول عن المزاد أن الطلبات الأربعة المتنافسة ثابتة عند حد السعر 3، كما يعلن سعر انتهاء الجولة، السعر 4.

- أثناء جولة المزاد الرابعة، يقوم أحد مقدمي العطاءات بتقديم عطاء نهائي بين السعر 3 والسعر 4، في حين أن مقدمي العروض الثلاثة المتبقين يقدمون عطاءات حدها الأدنى هو السعر 4. ويعلن المسؤول عن المزاد أن الطلبات الخمسة الثلاثة المتنافسة ثابتة عند حد السعر 4، كما يعلن سعر انتهاء الجولة، السعر 3.

- أثناء الجولة الثالثة من جولة المزاد العلني الخامسة، يقوم أحد المزايدين مقدمي العطاءات بتقديم حد عطاء نهائي للعرض يقل بعض الشيء عن السعر 3، بينما أكبر قليلاً من السعر 4، في حين أن أحد مقدمي العروض يقدم المزايدون الأربعة الآخرين عروضاً مساوية للسعر 3 على الأقل. ويعلن المسؤول عن المزاد ثبوت أربع طلبات متنافسة عند حد السعر 3، كما يعلن سعر انتهاء الجولة، السعر عطاء هو السعر ج بين السعر 4.

- أثناء الجولة الرابعة من المزاد العلني، والسعر 5. يقوم أحد المزايدين مقدم العطاء النهائي بتقديم حد نهائي للعرض بين السعر 3 والسعر 4، بينما يقدم المزايدون الثلاثة الآخرين المتبقين عروضاً مساوية للسعر 4 على الأقل. يعلن المسؤول عن المزاد أنه تبقى ثلاثة طلبات متنافسة عند السعر 4، كما يعلن سعر انتهاء جولة المزاد العلني، السعر 5.

- أثناء الجولة الخامسة من المزاد العلني، يقوم أحد المزايدين بتقديم حد نهائي للعرض يزيد بعض الشيء عن السعر 4، ويقدم أحد المزايدين حداً نهائياً للعرض عند السعر عطاء أكبر من السعر ج.  $\text{EJØ} \text{ÖK}$  إلى  $\text{Ä} \text{Ä}$  يعلن  $\text{EJØ} \text{ÖK}$  عن السعر  $\text{Ä} \text{Ä}$  من أهل  $\text{Ä} \text{Ä}$  إلى  $\text{Ä} \text{Ä}$  الثانية  $\text{EJØ} \text{ÖK}$  يعلن  $\text{EJØ} \text{ÖK}$  أن  $\text{Ä} \text{Ä}$  الخسارة  $\text{EJØ} \text{ÖK}$  نأسة  $\text{EJØ} \text{ÖK}$  عن  $\text{Ä} \text{Ä}$  ح  $\text{Ä} \text{Ä}$  يعلن  $\text{EJØ} \text{ÖK}$  أن  $\text{Ä} \text{Ä}$  إلى  $\text{Ä} \text{Ä}$  السعر 5. وبين المزايد الأخير عرضاً أعلى من السعر الحالي ( $P_5$ ). ونظراً لأن الطلب الإجمالي لا يزيد عن السعر الأول، ينتهي المزاد في الجولة الخامسة من المزاد العلني. ويكون الطلب المرتبط بالعرض الأعلى في الجولة الخامسة من المزاد العلني هو الطلب الفائز. سعر المقاصدة هو السعر الحالي ( $P_5$ )، حيث إنه هو

### أدنى سعر للوفاء بالطلب الإجمالي أن $\alpha \geq \alpha_{\text{min}}$ سعياً للحد الأدنى

والى أقصى حد ممكن إلى الحد المتاح، يمكن إجراء أن يتم تنفيذ المزادات العلنية المراد منها التي تهدف إلى حل مواقف متعددة من التنافس على السلسلة في وقت واحد للسلاسل المتعددة بشكل متزامن.

#### 4-3-1-1 العملة

بالنسبة للعروض القابلة للمقارنة لكي يمكن تقديم جميع مقارنات العروض في المزاد العلني؛ يجب تقديم كل العروض بأي عدد صحيح (غير عشري) من الدولار الأمريكي.

#### 4-3-1-2 الرسوم

سيُتوجب على مقدمي الطلبات المشاركين في المزاد العلني دفع إيداع للمزايدة، مبلغ يتم تحديده.

سيتم سبب كون من الضروري تقديم إيداع عطاء من مقدمي العطاءات المشاركين في المزاد، وقيمة يتم تحديدها. ويجب أن يتم تحويل إيداع العطاء من خلال تحويل بنكي إلى حساب بنكي محدد يتم تحديده من قبل منظمة ICANN أو موفر المزاد التابع لها في أحد البنوك الكبيرة، ويجب أن يتم استلام هذا المبلغ قبل تاريخ المزاد. يحدد مقدار الإيداع حد العطاءات لكل مقدم عطاء: يساوي إيداع العطاء 10% من حد العطاء، ولن يسمح لمقدم العطاء بتقديم أي عطاء يزيد على حد العطاء الخاص به.

لتجنب الحاجة لتثبيت مقدمي العطاءات عند حد عطاء محدد، يمكن أن يتاح لمقدمي العطاءات الخيار لعمل إيداع محدد يوفر لهم سلطة تقديم عطاء غير محدد لطلب معين. مقدار مبلغ الإيداع اللازم للحصول على خيار تقديم عطاءات غير محدودة يعتمد على مجموعة التنافس المحددة ويعتمد على تقييم للأسعار النهائية المحتملة في المزاد.

وتتم إعادة جميع الإيداعات التي دفعها مزادون خاسرون ولم يتخلوا كل المبالغ المودعة من مقدمي العطاءات الخاسرين بعد إغلاق المزاد العلني.

#### 4-3-2 مدفوعات المزايدة الفائزة العطاء الفائز

سيُتوجب على أي مقدم طلب مشارك عطاء يشارك في مزاد علني توقيع يطلب منه التوقيع على اتفاقية مزاد مقدم عطاء يقر فيها بحقوقه ومسؤولياته داخل المزاد العلني، بما في ذلك الإقرار بأن عروضه تعتبر تعهدات بالحقوق والمسؤوليات المتعلقة بالمزاد، وتشتمل على أن العطاءات المقدمة هي التزامات ملزمة قانونياً لدفع مبلغ العرض مقدار العطاء في حال فوزه؛ حالة الفوز، (أي إذا تمت الموافقة على طلبه، ولدخول الطلب)، وإبرام اتفاقية السجل مزود الامتداد الموضحة مسبقاً مع منظمة ICANN - مع تحديد - بالإضافة إلى عقوبة إذاً محددة عند التراجع عن الدفع مقابل العطاء الفائز أو الفشل في إبرام اتفاقية مزود الامتداد المطلوبة.

يجب على أي مقدم عطاء يفوز دفع المبلغ الكامل النهائي خلال 20 يوم عمل من تاريخ نهاية المزاد. ويجب أن يتم عمل المدفوعات من خلال التحويل البنكي إلى نفس حساب البنك الدولي الذي تم إرسال الإيداع إليه، ويتم حساب إيداع العطاء المقدم من مقدم الطلب كجزء من السعر النهائي.

في حالة توقع مقدم عطاء أنه قد يحتاج إلى فترة أطول للدفع من 20 يوم عمل بسبب القيود التي يتم التحقق منها والمفروضة من الحكومة على العملات، يمكن أن يخبر مقدم العطاء منظمة ICANN بذلك قبل المزاد، وسوف تفكر المنظمة في تطبيق فترة دفع أطول على كل مقدمي العطاءات في مجموعة التنافس تلك.

أي مقدم عطاء يفوز لا يتم الحصول على المبلغ الكامل النهائي منه خلال 20 يوم عمل من تاريخ نهاية المزاد يتم إعلان أنه تخلف عن سداد عرضه بالدفع. ويمكن أن تؤخر منظمة ICANN وموفر المزاد

الخاص بها، حسبما يترأى لهما، إعلان التخلف لفترة قصيرة، لكن فقط في حالة اقتناعهما بأن الحصول على المبلغ الكامل أمر وشيك الحدوث.

وسيطالب المزايد الفائز في أي مزاد علني بدفع مقدم عطاء يفوز لا يتم الحصول على المبلغ الكامل لسعره النهائي منه خلال 40 أيام 20 يوم عمل من تاريخ نهاية المزاد العلني. وسيتم الدفع عن طريق التحويل البرقي إلى حساب البنك الدولي نفسه مثل إيداع المزايدة، وسيتم خصم إيداع المزايدة الخاص بمقدم الطلب هذا من السعر النهائي.

سيتم إعلان أي مزابد فائز لم يتم استلام المبلغ الكامل للسعر النهائي الخاص به يفرض عليه الالتزام بتنفيذ اتفاقية مزود الامتداد خلال 40 أيام عمل 90 يومًا من تاريخ نهاية المزاد العلني أنه متخلف عن السداد. وحسب تقديرهم وحدهم، يمكن وأي مقدم عطاء لا يقوم بتنفيذ الاتفاقية خلال 90 يومًا من تاريخ نهاية المزاد يكون عرضة لأن يتم إعلان أنه تخلف عن الدفع. ويمكن أن تقوم مؤخر منظمة ICANN ومزود وموفر المزاد العلني لديها بتأجيل الخاص بها، حسبما يترأى لهما، إعلان التخلف لفترة وجيزة، ولكن قصيرة، لكن فقط إذا اقتنعوا أن استلام الدفع الكامل سيكون في القريب العاجل في حالة اقتناعهما بأن تنفيذ اتفاقية مزود الامتداد أمر وشيك الحدوث.

### 4-3.3. إجراءات ما بعد التخلف

بمجرد إعلان المزايد التخلف، يكون مقدم العطاء الفائز أنه متخلف عن السداد، سيتم حرمان هذا المزايد على الفور من موقعه عرضة لغرامة متعلقة بموقعه في المزاد العلني وسيخضع لتجديد عقوبات التخلف وتقييم العقوبات المتعلقة بالتخلف. بعد إعلان المزايد تخلف مقدم العطاء الفائز أنه متخلف عن السداد، سيتلقى المزايدون المتبقون عرضًا، يحصل مقدمو العطاءات الأخرى على عرض يقبل طلباتهم العروض الخاصة بهم، واحدًا في كل مرة تلو الآخر، بترتيب تنازلي حسب الحد النهائي للعروض الخاصة بهم. وبهذه الطريقة، سيتم إعلان المزايد تخلف الإعلان عن فوز مقدم العطاء التالي على أنه الفائز ويجب عليه شريطة دفع سعر آخر عرض سعر عطاء له.

سيتم منح كل مزابد يتم عرض وكل مقدم عطاء يحصل على نطاق gTLD ذات ذي الصلة عليه يحصل على فترة زمنية محددة عادةً، بشكل نموذجي أربعة أيام عمل للرد برغبته، للاستجابة حيال هل يرغب في الحصول على gTLD أو هذا النطاق أم لا. وسيتم منح المزايد الذي رأى مقدم عطاء يرد بالإيجاب 40 أيام عمل لتقديم الدفع الخاص به بالكامل.

وستكون على هذا العرض، يكون عليه أن يقدم المبلغ الكامل خلال 20 يومًا. وتكون عقوبة التخلف عن سداد العرض تخلف العطاء الفائز أكبر على النحو التالي:  
(1) 10% من العرض العطاء المتخلف أو (2) المبلغ الذي يتجاوز به العرض المتخلف مبلغ العرض الذي تم دفعه لمنظمة ICANN في نهاية الأمر بواسطة مقدم طلب مقابل سلسلة gTLD متنافس عليها ومتطابقة أو متشابهة<sup>4</sup>.

سيتم خصم يتم فرض عقوبات التخلف من ضد أي عطاء متخلف ضد أي إيداع المزايدة الخاص بأي مقدم طلب تخلف عن السداد عطاء متخلف قبل إعادة إيداع المزايدة المرتبط وإلى الحد الذي تتجاوز به عقوبة التخلف إيداع المزايدة المرتبط، سيكون مقدم الطلب المتخلف عن السداد مسؤولاً عن دفع المبلغ الإضافي. — العطاء ذي الصلة.

<sup>4</sup> إذا تم إعطاء الفرصة لمقدمي العطاءات بتقديم إيداع محدد يوفر لهم الفرصة بتقديم عطاء غير محدد في طلب محدد وإذا استفاد مقدم العطاء الفائز من هذا الخيار، فإن عقوبة تخلف العطاء الفائز تكون المبلغ الأقل مما يلي: (1) 10% من العطاء المتخلف، (2) مقدار الإيداع المحدد والذي منح الفرصة لمقدم العطاء للحصول على عطاء غير محدد.

#### 4-4. حل التنافس وتنفيذ العقد

سيتابع مقدم الطلب الذي تم إعلانه فائزًا بإحدى عمليات حل التنافس بالدخول في **خطوة مرحلة** تنفيذ العقد. (راجع القسم 5-1 من الوحدة 5).

وإذا لم يبرم الفائز بحل التنافس عقدًا خلال 90 يومًا من حسم التنافس، فستكون ICANN صاحبة الحق في تقديم عرض لمقدم الطلب التالي للفائز، **إن وجد**، كي يواصل إجراءات طلبه. **فمثلًا في عملية تقييم مقارن، يمكن اختيار مقدم الطلب الحائز على ثاني أعلى مجموع نقاط (إذا كان أربعين أو أكثر)، للانتقال إلى التفويض. (راجع الوحدة 5-5).** وبالمثل، في مزاد **علنيّ**، يمكن لمقدم طلب آخر **يرغب في أن** يمثل مقدم الطلب التالي للفائز **الانتقال المتابعة** إلى **خطوة** التفويض. يعد تقديم هذا العرض خيارًا منفردًا لمنظمة ICANN. لا يملك مقدم الطلب الذي يلي الفائز حقًا تلقائيًا في سلسلة نطاق TLD، إذا لم يقم الفائز بالمركز الأول بتنفيذ العقد خلال مدة محددة.

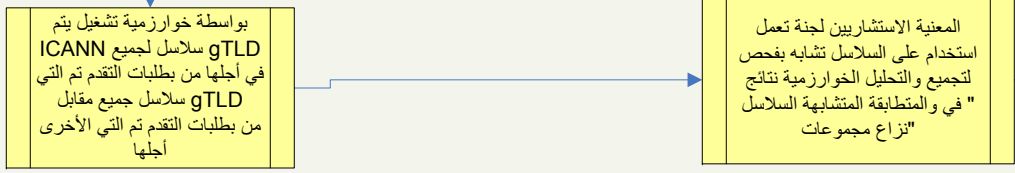
تمت ترجمة هذه الوثيقة من اللغة الإنجليزية ليصل إليها جمهور أوسع.

وعلى الرغم من الجهود التي بذلتها شركة الإنترنت للأرقام والأسماء المخصصة (ICANN) للتحقق من دقة الترجمة، غير أن اللغة الإنجليزية هي اللغة التي يتم العمل بها في ICANN، كما أن النص الأصلي المكتوب باللغة الإنجليزية من هذه الوثيقة هو النص الوحيد الرسمي والمعتمد.

التطبيقات فحص الإدارة



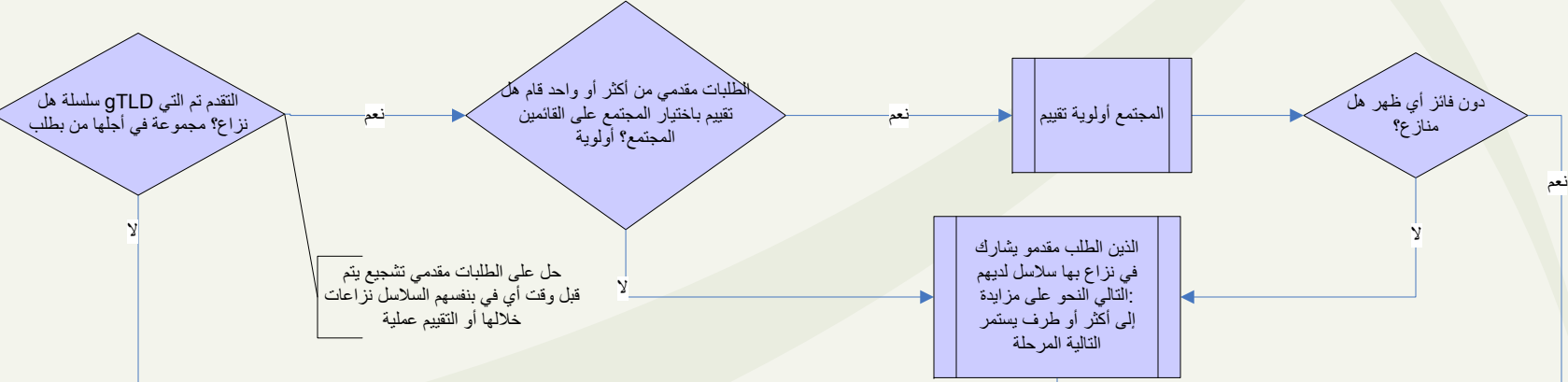
السلاسل الأولي التقييم (IE) مراجعة



النزاعات (IE) الممتد التقييم + حل (EE) + التقييم

بعض النزاعات وحل (EE) الممتد والتقييم (IE) الأولي التقييم يستمر قد الذي، المراجعة عملية من معينة عناصر تجتاز لا قد التطبيقات النزاع مجموعة تغيير في يتسبب

السلاسل حول النزاع



إلى المفوضين

مرحلة في الطلب مقدم يدخل " المفوضين إلى الانتقال"